展望17年，我们信心满满

**【海格尔】2016年下半年克鲁斯公司收获了来自海内外的众多大订单。其中有既有来自德国的老客户，又有国际市场上的新客户。尤其是中国市场，在经历了两年多不景气的大环境之后渐渐复苏，经济形势的好转也给克鲁斯带来了很多的活力。“毫无疑问，中国依旧是全世界最大、增长最快的机器人市场，”克鲁斯执行总裁托马斯先生（Sieghard Thomas）说道，“因此我们相信，2017年中国的机器人市场将继续茁壮生长。”**

此外，德国本土市场依旧是克鲁斯战略部署的核心部分。在德国国内高自动化、高复合性的机器人设备需求最大。“我们克鲁斯的自动化系统能够让工装夹具、机器人、焊接电源和机器人控制系统和谐而有机地协同工作，”托马斯先生提到。随着工业4.0的提出，焊接技术也面临着数据化和网络化的挑战。克鲁斯希望凭借高新的产品、技术和解决方案在未来的竞争中脱颖而出。“为了满足客户日益变化的需求，我们持续不断地研发新技术，”托马斯先生强调道，“只有这样我们才能持续保持业界领头羊的地位。”而在这方面克鲁斯有足够的自信，因为从产品理念的诞生，到设计、研发，直至生产制造和后期培训及服务，每一步都由克鲁斯独立完成并严格把关。全方位的一站式服务理念根植于企业灵魂。

公司发展势头良好，各生产部门开足火力，从容应对订单潮。因此，克鲁斯计划在未来扩大产线。与海格尔总部仅一墙之隔的原Ritto公司的厂房已经完成改造，并开始用作新的生产车间。克鲁斯公司在2012年收购了这片厂房。在接下来的几年会逐步完成对这片新生产区域的改造和使用，从而完成公司的扩产计划。

当然，作为一家面向全球的百年企业克鲁斯的雄心不只停留在本土。克鲁斯也计划扩大其遍布全球的子公司。“国际市场的持续发展不仅有助于提高我们的竞争力，同时也为德国总部的发展打下了一剂强心针，”总裁先生总结道，“展望2017，我们信心满满！”